

今後対処すべき課題と長期展望について

2017年1月期は 原発事故以降の 山菜採りやキノコ狩りをしに森に入るお客さまの減少を食い止め、増加に転じさせるために誘客路線で取組み続けましたが、現在のところ目に見える効果は現れていません。引き続きインターネットなど費用の少ない媒体を中心に、無料配布するたもかく通信など新たな顧客への宣伝と誘客に取り組んでいきます。

山形県から新たに職員、役員候補として入社した職員にネットでの古書販売に取り組んでいもらい、少しずつネット売り上げも増加していましたが、本人の事情により2016年11月に退職しました。今後も引き続き経営者、役員、新規のお客様の若返りを図って行きます

長浜地区を重点に交換や入会地の隣接地の購入を続け さらに使いやすい森づくりを進めて、新しい森林の活用の実現を図っていきます。また、一坪の森とらすとを自社ホームページやアマゾンや楽天のネット通販サイトで購入できるしくみづくりに引き続き取り組んでいます。また2016年秋から太陽光発電や木質バイオマス発電 風力発電への土地や間伐材の供給などの協力依頼が増加していますので、たもかくの事業目的に合うものについては積極的に協力して実現を図って行く方針です。

当社は創業以来、株主を継続的なお客様として事業を展開することを方針としていて、株主向けの情報発信にも力を入れてきました。この方針は今後も継続発展させていく予定ですが、印刷媒体を郵送するのは費用がかかるのに比較して効果が現れていないので、ホームページやメールマガジン、ほぼ日刊のヤフーブログ「南会津の森から」Facebookなど 費用がかからず関心のある人がいつでもすぐに見られるネット媒体に全面的に移行しました。

事業環境は大変厳しい状態が続いて来ましたが、保有している膨大な山林資産を活かせるチャンスを見逃さず、積極的に取り組んでいきます。

以上ご報告します。ご意見ご提案をよろしく申し上げます。

株主優待券

株主の方には この券と引き換えに
たもかく本の街の古書(定価2,000円以内のもの)1冊無料プレゼントします。
他の割引や優待との併用はできません。

平成29年11月30日まで有効